

8 SERATE

permettono di conseguire

50 CREDITI ECM

Riferimento ECM 4102



Aosta  
BCC Valdostana



## ANDI AOSTA CONTINUING EDUCATION 2025

La partecipazione a tutte e 8 le serate da diritto  
a ricevere in omaggio un FAD da 50 crediti ECM

INIZIO DELLE SERATE CON APERITIVO OFFERTO ALLE ORE 19.30

RELAZIONE: 20.00 - 22.00

## ABSTRACT

Una serie di 8 serate dedicate ai temi più ricorrenti della clinica quotidiana dello studio.

Le serate saranno totalmente interattive ed attraverso la presenza ad almeno l'80% daranno la possibilità di ricevere gratuitamente un fad per ottenere i 50 crediti necessari all'aggiornamento del triennio 23-25.

Le serate saranno precedute da un breve aperitivo per confrontarsi con gli sponsor sostenitori del programma.

## CALENDARIO

Martedì 25 Marzo

**Rialzo di Seno con la tecnica crestale: albero decisionale**

**Dott.ssa Giulia Lesca**

Giovedì 10 Aprile

**Lembi e tecniche di sutura in chirurgia parodontale e implantare**

**Dott. Fabio Perret**

Martedì 6 Maggio

**All on four digitale: presente o futuro?**

**Dott. Alberto Pitino**

Venerdì 13 Giugno

**Restauri in composito: stratificazione o iniezione?**

**Dott. Gianfranco Roselli**

Lunedì 7 Luglio

**Prevenire gli errori sulle protesi implantari sia grazie alla connessione sia alla protesi conometrica**

**Dott. Davide Bianco**

Mercoledì 24 Settembre

**Da software gestionale a strumento di successo: come ottimizzare la gestione dello studio odontoiatrico con il supporto di una piattaforma CRM**

**Sig. Arcangelo Zullo**

Mercoledì 22 Ottobre

**Profilo di emergenza ruolo e gestione nella restaurativa**

**Dott. Simone Valsania**

Martedì 25 Novembre

**Efficienza e gestione dello staff clinico**

**Dott. Riccardo Scarpa**

## **DOTT.SSA GIULIA LESCA**

25 Marzo 2025

### **RIALZO DI SENO CON LA TECNICA CRESTALE: ALBERO DECISIONALE**

Il rialzo di seno per via crestale, a differenza della tecnica tradizionale, non richiede la creazione di una "finestra" nell'osso della mascella. Invece, l'accesso al seno mascellare avviene direttamente attraverso il sito dell'impianto. Utilizzando strumenti specializzati, il pavimento del seno viene delicatamente sollevato, creando lo spazio necessario per inserire il materiale osseo.



## **DOTT. FABIO PERRET**

10 Aprile 2025

### **LEMBI E TECNICHE DI SUTURA IN CHIRURGIA PARODONTALE E IMPLANTARE**

Il successo degli interventi chirurgici nella quotidianità dello studio dentistico è strettamente correlato alla corretta gestione dei tessuti molli.

Il relatore illustrerà in modo pratico e dettagliato, mediante la proiezione di video e casi clinici, gli atti chirurgici necessari per ottimizzare l'estetica e ridurre l'insorgenza di complicazioni.



## **DOTT. ALBERTO PITINO**

6 Maggio 2025

### **ALL ON FOUR DIGITALE: PRESENTE O FUTURO?**

Dalla sua prima pubblicazione nel 2003, il protocollo All-on-4 non ha subito modifiche nei suoi principi fondamentali, rimanendo una soluzione implantare efficace e consolidata per la riabilitazione totale del paziente edentulo. Tuttavia, ciò che è cambiato radicalmente è il workflow clinico, grazie all'innovazione tecnologica che ha trasformato ogni fase del trattamento. Oggi, il vero workflow digitale consente di pianificare l'intervento in modo estremamente preciso attraverso la creazione dell'avatar del paziente, eseguire la chirurgia navigata e realizzare il provvisorio direttamente in studio con la stampa 3D. L'introduzione della fotogrammetria ha permesso di abbandonare definitivamente le tradizionali impronte in gesso, migliorando la precisione e il comfort del paziente. Questi progressi hanno reso possibile una riduzione significativa dei tempi operativi, una riduzione dei costi in generale, un'invasività minima e una maggiore predicibilità dei risultati, con un impatto positivo anche nei casi clinici più complessi, riducendo lo stress chirurgico. Il futuro è adesso: il workflow digitale rappresenta la nuova realtà quotidiana per il clinico che vuole offrire trattamenti sempre più efficienti, precisi e sicuri, migliorando l'esperienza per il tema semplificando i processi, l'esperienza del paziente e ottimizzando i flussi operativi dello studio odontoiatrico.

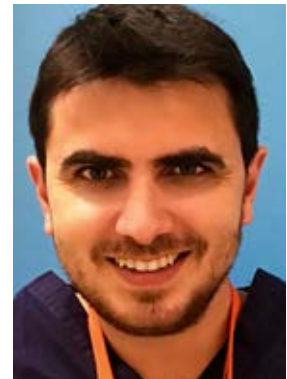


## **DOTT. GIANFRANCO ROSELLI**

13 Giugno 2025

### **RESTAURI IN COMPOSITO: STRATIFICAZIONE O INIEZIONE?**

Le cavità conservative di classe I e II dei settori posteriori sono sfavorevoli poiché la contrazione della resina composita durante la polimerizzazione genera stress nell'interfaccia cavità-restauro. Ciò è dovuto all'alto rapporto tra superfici adesive e libere di composito (C-Factor), che può causare gap marginali e carie secondarie. Per ridurre lo stress, si consiglia la stratificazione incrementale, che diminuisce il C-Factor applicando resina in più strati polimerizzati singolarmente. Recentemente, i materiali bulk-fill permettono di riempire la cavità in un unico apporto fino a 4 mm. Tuttavia, persistono dubbi sulla loro capacità di limitare lo stress da contrazione. Il corso analizza indicazioni e limiti delle due tecniche, approfondendo i compositi termoviscosi bulk-fill.



## **DOTT. DAVIDE BIANCO**

7 Luglio 2025

### **PREVENIRE GLI ERRORI SULLE PROTESI IMPLANTARI SIA GRAZIE ALLA CONNESSIONE SIA ALLA PROTESI CONOMETRICA**

Tralasciando quelle che possono essere le scelte dettate da preferenze personali, per assicurare una stabilità duratura dell'impianto e gestire al meglio il caso clinico, la scelta dell'impianto e della connessione dovrebbe essere guidata da un'attenta valutazione delle implicazioni biomeccaniche legate a tale decisione.



## **SIG. ARCANGELO ZULLO**

24 Settembre 2025

### **DA SOFTWARE GESTIONALE A STRUMENTO DI SUCCESSO: COME OTTIMIZZARE LA GESTIONE DELLO STUDIO ODONTOIATRICO CON IL SUPPORTO DI UNA PIATTAFORMA CRM**

Hai già un software gestionale per il tuo studio odontoiatrico, ma senti di non sfruttarlo al massimo? Questo corso è pensato per titolari di studio, segretarie e assistenti che desiderano trasformare il software gestionale in un vero alleato nella gestione quotidiana dello studio. Scoprirai gli aspetti più rilevanti di come l'integrazione di software gestionale con una piattaforma CRM (Customer Relationship Management) possa migliorare la comunicazione con i pazienti, automatizzare i processi e ottimizzare il flusso di lavoro. Grazie a esempi pratici, imparerai a:

- Utilizzare il gestionale in modo efficace per gestire appuntamenti, richiami e follow-up.
- Integrare il CRM per personalizzare la relazione con i pazienti.
- Ridurre errori amministrativi e migliorare l'efficienza del team.
- Applicare strategie di marketing e fidelizzazione direttamente dal gestionale.

Non è necessaria una formazione tecnica: il corso è progettato per personale di segreteria con qualsiasi livello di esperienza, con un approccio semplice e pratico. Porta il tuo studio odontoiatrico a un nuovo livello di efficienza e professionalità!

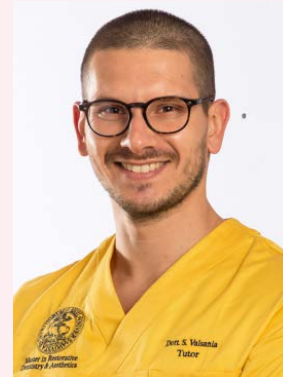


## **DOTT. SIMONE VALSANIA**

22 Ottobre 2025

### **PROFILO DI EMERGENZA RUOLO E GESTIONE NELLA RESTAURATIVA**

Il Profilo di emergenza nella restaurativa quotidiana rappresenta la porzione più critica nella gestione del restauro. L'importanza del profilo di emergenza, la sua funzione, come influenza il restauro nei settori anteriori e posteriori. Mantenere un buon profilo di emergenza assicura che i restauri sembrino naturali, come se emergessero dalla gengiva proprio come farebbe un dente naturale. Ciò è cruciale per un risultato estetico e funzionale impeccabile, sia nella zona anteriore della bocca, dove l'aspetto estetico è più evidente, che in quella posteriore, in cui prevale la funzione. Inoltre la corretta esecuzione del profilo di emergenza aiuta a garantire una maggiore stabilità al restauro nel tempo preservando la funzionalità e l'estetica del restauro nel cavo orale.



## **DOTT. RICCARDO SCARPA**

25 Novembre 2025

### **EFFICIENZA E GESTIONE DELLO STAFF CLINICO**

Il mondo odontoiatrico è cambiato. Da un recente studio dimercato si evidenzia come molti titolari di studio dentistico lamentino una riduzione significativa dei margini risultanti dalla propria attività. Nel corso "gestione efficiente dello staff clinico", dimostreremo come le cause di questa riduzione del margine non siano mai esterne bensì interne allo studio. Cause determinate da una risposta inadeguata o non tempestiva alle modifiche del mercato odontoiatrico degli ultimi 20 anni. Proprio "una corretta gestione dello staff clinico" si sta dimostrando come l'elemento tra i vari, che permetta lo sviluppo di uno studio dentistico in linea con un aumento delle marginalità dello stesso.





## Modalità iscrizione



**Sito Web**  
[www.e20srl.com](http://www.e20srl.com)



**Chiamaci**  
**010 5960362**

## Segreteria Organizzativa

e20 S.r.l. (Provider ECM n. 410)

Via A. Cecchi, 4/7 scala B

16129 Genova

Tel: +39 010 5960362

Email: [corsi@e20srl.com](mailto:corsi@e20srl.com)

**Web: e20srl.com**

C.F. e P.I.: 01236330997



## Sede del corso

**BCC VALDOSTANA**

Filiale di Aosta, piazza Arco d'Augusto, 10 - 11100 Aosta (AO)

## Quota

**SOCI ANDI (TUTTE LE ANDI)**

€ 150,00 + IVA

**NON SOCI ANDI**

€ 300,00 + IVA

## MODALITÀ DI PAGAMENTO

- Bonifico bancario sul C/C e20 S.r.l.  
BPER Banca Agenzia 7 - Genova  
IBAN: IT58J0538701407000047048850
- On-line tramite il sito [www.e20srl.com](http://www.e20srl.com)

## Con il contributo incondizionato di:



In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni lavorativi prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.