

8 SERATE

permettono di conseguire

50 CREDITI ECM

Riferimento ECM 4102



*Parma
Link 124 Hotel*

E20 CONTINUING EDUCATION 2025

**La partecipazione a tutte e 8 le serate da diritto
a ricevere in omaggio un FAD da 50 crediti ECM**

INIZIO DELLE SERATE CON APERITIVO OFFERTO ALLE ORE 19.30

RELAZIONE: 20.00 - 22.00

ABSTRACT

Una serie di 8 serate dedicate ai temi più ricorrenti della clinica quotidiana dello studio.

Le serate saranno totalmente interattive ed attraverso la presenza ad almeno l'80% daranno la possibilità di ricevere gratuitamente un fad per ottenere i 50 crediti necessari all'aggiornamento del triennio 23-25.

Le serate saranno precedute da un breve aperitivo per confrontarsi con gli sponsor sostenitori del programma.

CALENDARIO

Lunedì 10 Marzo

La gestione dei materiali fresabili dal provvisorio al definitivo. Protocolli razionali e procedure per finalizzare il lavoro protesico

Dott. Mauro Riva

Lunedì 5 Maggio

Innesti ossei o carico immediato nelle riabilitazioni orali. Viaggio attraverso 40 anni di professione...

Dott. Alfonso Baruffaldi

Martedì 27 Maggio

Efficienza e gestione dello staff clinico

Dott. Riccardo Scarpa

Lunedì 16 Giugno

Prevenire gli errori sulle protesi implantari sia grazie alla connessione sia alla protesi conometrica

Dott. Davide Bianco

Lunedì 7 Luglio

Evoluzione da buy now pay later (BNPL) a dilazione di pagamento, come aumentare il conto economico dello studio odontoiatrico

Dott. Andrea Gheno

Giovedì 18 Settembre

Strategie restaurative post-endodontiche

Dott. Andrea Polesel

Lunedì 6 Ottobre

Da software gestionale a strumento di successo: come ottimizzare la gestione dello studio odontoiatrico con il supporto di una piattaforma CRM

Sig. Arcangelo Zullo

Lunedì 3 Novembre

Restitutio ad integrum: possibile paradigma per il trauma dentale

Dott. Paolo Generali e Dott.ssa Jessica Giannatiempo

DOTT. MAURO RIVA

10 Marzo 2025

LA GESTIONE DEI MATERIALI FRESABILI DAL PROVVISORIO AL DEFINITIVO. PROTOCOLLI RAZIONALI E PROCEDURE PER FINALIZZARE IL LAVORO PROTESICO.

La possibilità di seguire un percorso razionale con processi semplici e guidati, dal rilevamento del colore con spettrometro alla cementazione di corone, ponti e intarsi, è oggi una realtà. Avere la garanzia di poter seguire la pianificazione e realizzazione dei fresati con materiali che garantiscano un risultato estetico ottimale e che duri nel tempo rende la pratica clinica quotidiana meno difficoltosa, e il successo che ne deriva ha una ricaduta positiva su pazienti e operatore. Durante l'attività clinica, l'odontoiatra deve affrontare le difficoltà operative e le richieste del paziente, senza rinunciare alla qualità; con una attenta scelta di tecniche e materiali testati e affidabili, la possibilità di raggiungere questi risultati ottimali è assicurata.



DOTT. ALFONSO BARUFFALDI

5 Maggio 2025

INNESTI OSSEI O CARICO IMMEDIATO NELLE RIABILITAZIONI ORALI. VIAGGIO ATTRAVERSO 40 ANNI DI PROFESSIONE...

La rigenerazione ossea è stata ed è un aspetto cruciale in odontoiatria. Essa implica l'uso di tecniche e materiali specifici per stimolare la crescita ossea, permettendo un supporto adeguato per gli impianti osteointegrati. Il carico immediato si riferisce alla capacità di posizionare un impianto e caricarlo con una protesi temporanea nello stesso giorno, il che può ridurre il tempo di trattamento e migliorare la soddisfazione del paziente. Entrambe le tecniche hanno regole precise e criticità che, se non adeguatamente prese in considerazione possono inficiare il risultato che ci prefiggiamo. In questa relazione vengono descritte molteplici tecniche utilizzate durante 40 anni di professione e vengono di ognuna valutati pregi e difetti.



DOTT. RICCARDO SCARPA

27 Maggio 2025

EFFICIENZA E GESTIONE DELLO STAFF CLINICO

Il mondo odontoiatrico è cambiato. Da un recente studio di mercato si evidenzia come molti titolari di studio dentistico lamentino una riduzione significativa dei margini risultante dalla propria attività. Nel corso "gestione efficiente dello staff clinico", dimostreremo come le cause di questa riduzione del margine non siano mai esterne bensì interne allo studio. Cause determinate da una risposta inadeguata e non tempestiva alle modifiche del mercato odontoiatrico degli ultimi 20 anni. Proprio "una corretta gestione dello staff clinico" si sta dimostrando come l'elemento tra i vari, che permetta lo sviluppo di uno studio dentistico in linea con un aumento delle marginalità dello stesso.



DOTT. DAVIDE BIANCO

16 Giugno 2025

PREVENIRE GLI ERRORI SULLE PROTESI IMPLANTARI SIA GRAZIE ALLA CONNESSIONE SIA ALLA PROTESI CONOMETRICA

L'integrazione tra odontoiatria e medicina estetica è un approccio che mira a considerare la salute dentale e l'aspetto estetico del viso in modo combinato. Questo approccio multidisciplinare può portare a una migliore gestione dei pazienti, con risultati estetici più armoniosi e un benessere generale migliorato. Includere la medicina estetica nella pratica clinica richiede l'equilibrio tra le basi scientifiche e mediche, le competenze pratiche e l'applicazione etica delle procedure estetiche. Verranno analizzati aspetti medico-legali, tecniche e strumenti inerenti a questa disciplina applicata alla professione odontoiatrica. Introduzione alla medicina estetica Area di competenza odontoiatrica e aspetti normativi - Valutazione del paziente e progettazione - Analisi estetica: indicazioni alle terapie estetiche - Tecniche e strumenti - Complicanze: conoscerle ed evitarle



DOTT. ANDREA GHENO

7 Luglio 2025

EVOLUZIONE DA BUY NOW PAY LATER (BNPL) A DILAZIONE DIPAGAMENTO, COME AUMENTARE IL CONTO ECONOMICODELLO STUDIO ODONTOIATRICO

Presentazione di giusti criteri di economia dello studio odontoiatrico, per incrementare i volumi del conto economico attraverso l'utilizzo di innovative soluzioni di pagamento digitali, diversificando da soluzioni fornitedal mondo bancario e dal credito tradizionale.



DOTT. ANDREA POLESEL

18 Settembre 2025

STRATEGIE RESTAURATIVE POST-ENDODONTICHE

Il restauro coronale è una fase determinante per il successo a lungo termine di ogni elemento trattato endodonticamente. L'adesione ha rivoluzionato le tecniche restaurative, consentendo terapie conservative in grado di sigillare, proteggere e rinforzare la struttura sana residua, assicurando forma, funzione ed estetica ottimali. Presenteremo indicazioni, protocolli clinici e strategie restaurative nell'elemento trattato endodonticamente focalizzando l'attenzione sui temi più dibattuti da clinici e ricercatori



SIG. ARCANGELO ZULLO

6 Ottobre 2025

DA SOFTWARE GESTIONALE A STRUMENTO DI SUCCESSO: COME OTTIMIZZARE LA GESTIONE DELLO STUDIO ODONTOIATRICO CON IL SUPPORTO DI UNA PIATTAFORMA CRM

Hai già un software gestionale per il tuo studio odontoiatrico, ma senti di non sfruttarlo al massimo? Questo corso è pensato per titolari di studio, segretarie e assistenti che desiderano trasformare il software gestionale in un vero alleato nella gestione quotidiana dello studio. Scoprirai gli aspetti più rilevanti di come l'integrazione di software gestionale con una piattaforma CRM (Customer Relationship Management) possa migliorare la comunicazione con i pazienti, automatizzare i processi e ottimizzare il flusso di lavoro. Grazie a esempi pratici, imparerai a:

- utilizzare il gestionale in modo efficace per gestire appuntamenti, richiami e follow-up
- integrare il CRM per personalizzare la relazione con i pazienti
- ridurre errori amministrativi e migliorare l'efficienza del team
- applicare strategie di marketing e fidelizzazione direttamente dal gestionale.

Non è necessaria una formazione tecnica: il corso è progettato per personale di segreteria con qualsiasi livello di esperienza, con un approccio semplice e pratico. Porta il tuo studio odontoiatrico a un nuovo livello di efficienza e professionalità!



DOTT. PAOLO GENERALI

DOTT.SSA JESSICA GIANNATIEMPO

3 Novembre 2025

RESTITUTIO AD INTEGRUM: POSSIBILE PARADIGMA PER IL TRAUMA DENTALE

Dai tempi di Andreasen a oggi il management del trauma dento-facciale resta una delle sfide odontoiatriche più ambiziose e complesse. Gli eventi traumatici a carico del distretto oro-maxillo-facciale figurano al quinto posto tra i più frequenti, il che significa che ogni anno, nel mondo, si verificano oltre 50 milioni di traumi dentali (Traumatic Dental Injuries, TDI), con un numero globale di persone colpite che supera il miliardo. A partire da Marzo 2022, la classificazione dei TDI è ufficialmente entrata nel sistema internazionale di classificazione delle patologie ICD (International Classification of Diseases and Injuries) con il codice di riferimento NA0D.

L'approfondita conoscenza delle guidelines e specifici protocolli interdisciplinari, basati sull'integrazione delle evidenze scientifiche e sul coordinamento tra varie figure professionali, sono fondamentali ai fini di un approccio patient-centered di questi soggetti spesso in età evolutiva.

L'endodonzia gioca un ruolo principe nel percorso diagnosticoterapeutico del trauma dentale: tecniche di preservazione della vitalità e autotrapianti, gestione dei riassorbimenti radicolari, protocolli di riparazione e rigenerazione pulpare possono infatti rivelarsi determinanti per il ripristino estetico, fonetico e funzionale di questi pazienti e nel loro mantenimento nel tempo.



Modalità iscrizione



Sito Web
www.e20srl.com



Chiamaci
010 5960362

Segreteria Organizzativa

e20 S.r.l. (Provider ECM n. 410)
Via A. Cecchi, 4/7 scala B
16129 Genova
Tel: +39 010 5960362
Email: corsi@e20srl.com
Web: e20srl.com
C.F. e P.I.: 01236330997



Sede del corso

LINK 124 HOTEL
Via San Leonardo 124 - 43122, Parma (PR)

Quota

Costo: € 80,00 + IVA

MODALITÀ DI PAGAMENTO

- Bonifico bancario DIRETTO sul C/C ANDI Parma
IBAN: IT9700623012705000016565727
CAUSALE: contributo associativo

Per tutti coloro che
si iscrivono al programma
delle 8 serate,
riceveranno in omaggio
due confezioni da
una siringa del composito
Brilliant EverGlow



Con il contributo incondizionato di:



In caso di mancata partecipazione verrà effettuato un rimborso al netto dei diritti di Segreteria (50% della quota di iscrizione IVA compresa) solo se la disdetta scritta sarà pervenuta alla Segreteria entro e non oltre 15 giorni lavorativi prima dallo svolgimento dell'evento per comprovati motivi. Le iscrizioni saranno ritenute valide solo se accompagnate dalla quota di iscrizione o dalla ricevuta del bonifico.